

Technico-commercial (H/F) - Guyane Française

NOS GARANTIES :

- Organisation flexible du travail
- Salaire mensuel fixe, avec prime annuelle sur les ventes
- Voiture, Téléphone et ordinateur
- Programme de formation et d'intégration sur mesure
- Création d'une culture de travail vivante grâce à d'événements dynamiques et de groupe
- Possibilité d'effectuer des activités de team building et de formation technique au siège (Italie) ;
- Possibilité de communiquer dans sa propre langue; le siège travaille quotidiennement en 5 langues (IT, DE, EN, FR, ES);
- Possibilité d'effectuer des activités de team building et de formation technique au siège (Italie) ;
- Fourchette salariale initiale pour le poste : Rémunération annuelle brute (RAB) 34.500 euros, à laquelle s'ajoute un bonus annuel sur les ventes ;
- Convention collective applicable : *CCN des commerces des gros IDCC 573* ;
- **L'offre individuelle peut varier en fonction des compétences, de l'expérience et des qualifications, conformément aux exigences et aux attentes du poste.*

SI TU ES :

- Une personne qui aime conduire, prête à se déplacer avec un permis de conduire valide, et prête à prendre la route pour aller à la rencontre des clients dans la région
- Dynamique et prêt à s'adapter dans une entreprise en pleine évolution
- Un technicien passionné, éventuellement avec une expérience dans le domaine du bois ou de la construction
- Un commercial avec une expérience passée directe, une personne douée pour la négociation et bien organisée, qui aime interagir et communiquer avec les clients
- Capable de communiquer en anglais

SI TU VEUX :

- Travailler en réseau, travailler en réseau et encore travailler en réseau en participant à des événements et à des foires du secteur afin d'élargir la base de clients et de se tenir au courant des tendances et des progrès du secteur
- Susciter l'intérêt des clients en organisant et en gérant des visites, avec des présentations brillantes de l'entreprise et des sessions de formation éclairantes
- Etre en première ligne d'une entreprise en expansion, en développant des relations avec les clients, des architectes aux charpentiers, des revendeurs aux spécialistes de la sécurité
- Offrir des conseils techniques sur les produits innovants de construction en bois, les maisons passives et les systèmes de sécurité

ALORS NOUS TE CHERCHONS !

Rothoblaas est une entreprise internationale dont les racines se trouvent dans les Alpes italiennes. Nous développons, créons et distribuons des solutions innovantes pour la construction en bois et les systèmes antichute dans plus de 80 pays. Nous nous aimons nous définir « Rebels at work », car nous pensons de manière créative et nous nous épanouissons dans l'innovation.

Un cœur alpin, un esprit international. C'est ce qui nous distingue.

Tu te sens déjà un « Rebel at work » ? Envoie-nous ta candidature !